

AASE

Herr Dr. Luis Barrantes, Studiengangskoordinator des Studiengangs SEPM, ist Initiator und Präsident der Academic Association of Sales Engineering (AASE). Der Verbund der Hochschullehrer in Vertriebsingenieurstudiengängen wurde im Jahr 2014 gegründet. Ziel der Vereinigung der europäischen Hochschulen ist die enge Zusammenarbeit in den Bereichen Lehre, Forschung und Öffentlichkeitsarbeit, um die Ausbildung der Vertriebsingenieure weiter zu entwickeln und stets am Puls der Zeit zu bleiben.

PRAXISAUSTAUSCH

Um den Studierenden neben der Theorie Praxisbezug und Einblicke in die Wirtschaft zu gewährleisten, bietet der Studiengang regelmäßig das SEPM-Kamingespräch an. Hierzu werden Referenten aus der Wirtschaft und ehemalige SEPM´ler, die den Start in Berufsleben erfolgreich gemeistert haben, eingeladen und berichten aus ihrem Beruf als Vertriebsingenieur oder Produktmanager.



Verein Deutscher Ingenieure

Zusätzlich garantiert die Gremienarbeit im Verein Deutscher Ingenieure (VDI) einen ständigen Austausch zwischen Wissenschaft und Wirtschaft.

KONTAKT

Bei Fragen zum Studiengang und der Organisation steht die Studienfachberatung, Herr Dr. Luis Barrantes, gerne zur Verfügung (mail: sepm@rub.de).

Weitere Informationen zum Studiengang SEPM finden Sie unter www.rub.de/sepm.

DER WEG ZU UNS

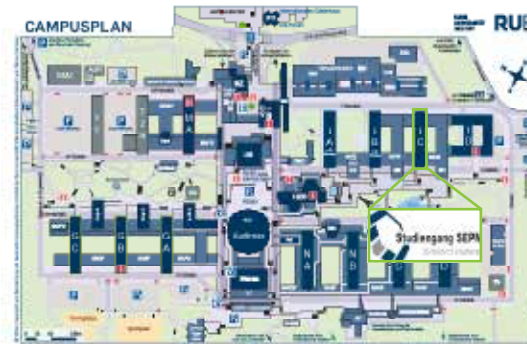


Abb. 7: RUB Lageplan

ANREISE MIT DEM ÖFFENTLICHEN NAHVERKEHR:

Ab Bochum Hbf die U35 (Campus-Linie) Richtung Ruhr-Universität Bochum/Hustadt nehmen, Haltestelle „Ruhr-Universität“, die Treppe/den Fahrstuhl nach oben nehmen, rechts Richtung Campus gehen. Zu dem ersten Gebäude, dem weißen Gebäude SSC auf der linken Seite, gehen. Dort die Wendeltreppe / den Aufzug nach unten nehmen.

ANFAHRTSBESCHREIBUNG MIT DEM PKW:

A 43 Richtung Wuppertal, Autobahnkreuz Bochum-Witten, Abfahrt „Bochum-Querenburg/Universität“, Universitätsstraße Richtung Universität/Zentrum, Abfahrt „Uni Mitte“. Die linke Fahrspur wählen und in einem der Parkhäuser unter der Universität parken. Der Fußweg zum Gebäude IC beträgt ca. 15 min.

FUSSWEG ZUM GEBÄUDE IC:

Vom SSC kommend die I-Nordstr. entlang gehen. Das dritte Gebäude ist das Gebäude IC (Raum IC 02-81).

RUHR-UNIVERSITÄT BOCHUM
Fakultät für Maschinenbau

Ansprechpartner:

Dr. Luis Barrantes

Universitätsstraße 150 D-44801 Bochum

Gebäude IC/Etage 02/Raum 81

Telefon: +49 234 32-26481

E-Mail: luis.barrantes@ise.rub.de

STUDIENGANG SEPM

FAKULTÄT FÜR MASCHINEBAU

SALES ENGINEERING AND PRODUCT MANAGEMENT



Abb. 6: Vorlesung im HZO 10



Abb. 1: IC-Gebäude (Quelle: H. Landes)

VERTRIEBSINGENIEURE EIN BERUF MIT ZUKUNFT

Der Vertriebsingenieur ist ein Beruf mit vielen Facetten. Die Komplexität erklärungsbedürftiger high-technology products reicht von der Turbine bis zum Öltanker und bedarf eines breiten technischen Wissens.

Als Bindeglied zwischen Unternehmen und Markt arbeiten Sales Engineers national und international als Verkäufer von Dienstleistungen, Produkten oder technischen Systemen und sind gleichzeitig Berater und Servicemanager.

Der enge Kontakt zum Kunden sowie die intensive und kompetente Kundenbetreuung sind die Basis des ökonomischen Unternehmenserfolgs und machen den ständigen Bedeutungsgewinn des Vertriebs sichtbar. Der Nachwuchs technikorientierter und kommunikationsfähiger Ingenieure ist heute umso wichtiger und bietet zu jeder Zeit gute Jobperspektiven und Karrierechancen.

SEPM AN DER RUB

Der Studiengang Sales Engineering and Product Management (SEPM) an der Fakultät für Maschinenbau an der Ruhr-Universität Bochum bildet die Vertriebsingenieure und Produktmanager von morgen aus und begegnet somit dem steigenden Bedarf an Ingenieuren im technischen Vertrieb.

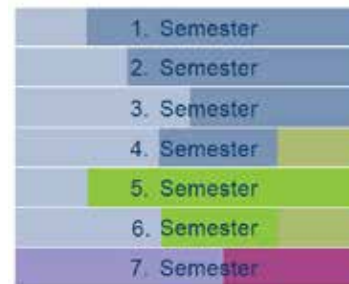
SEPM ist in seiner Zielsetzung und seinem inhaltlichen Aufbau als Universitätsstudium einzigartig in Deutschland. Das Bachelorstudium umfasst sieben Semester. Ab dem fünften Fachsemester haben die Studierenden dabei die Möglichkeit Vertiefungen im maschinenbaulichen Bereich zu wählen.

Der Abschluss Bachelor of Science befähigt die Absolventen zum Berufseinstieg oder erlaubt nach erneuter Bewerbung die Aufnahme des Masterstudiums SEPM. Das drei Semester umfassende Masterstudium führt die gewählte Vertiefungsrichtung fort und qualifiziert die Absolventen mit dem Master of Science für den Einstieg in höhere Positionen oder zur Promotion.

INTERDISZIPLINÄRE INHALTE

Der interdisziplinär aufgebaute Studiengang SEPM hat sich die wissenschaftliche und anwendungsorientierte Ausbildung der Studierenden zum Ziel gesetzt. Das Studium setzt sich zu zwei Dritteln aus technischen Inhalten des Maschinenbaus und zu einem Drittel aus ökonomischen, psychologischen und juristischen Inhalten zusammen.

Bachelor of Science



Master of Science

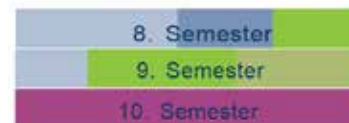


Abb.3: Studienplan

STUDIENVERLAUF

In den ersten Semestern des Bachelorstudiums liegt der Fokus auf der Vermittlung ingenieurwissenschaftlicher Grundlagen, ergänzt durch die Inhalte industriellen Vertriebs- und Produktmanagements.

Im vierten und fünften Semester komplettieren Wahlfächer den Stundenplan. Das siebte Semester wird der berufspraktischen Ausbildung in Form von Praktika sowie der Bachelorarbeit gewidmet.

Das Masterstudium setzt sich aus den ingenieurwissenschaftlichen Vertiefungen, Modulen des internationalen Vertriebs- und Produktmanagements und weiteren Wahlfächern zusammen. Im letzten Mastersemester wird die Masterarbeit geschrieben.

INTERNATIONAL

Das Arbeitsumfeld, in dem Vertriebsingenieure agieren, umfasst durch die weltweite Tätigkeit vieler Unternehmen längst nicht nur den nationalen, sondern auch den internationalen Markt. Um das eigene Profil zu schärfen, bietet der Studiengang SEPM ein Auslandsemester an einer der 26 internationalen Partnerhochschulen an.

Studierenden wird so die Möglichkeit gegeben, neben einer neuen Sprache fremde Kulturen kennenzulernen und den eigenen Horizont zu erweitern. Außerdem haben Studierende mit Auslandserfahrungen in Bewerbungen deutliche Vorteile. Die materielle Förderung kann dabei über Stipendien erfolgen.

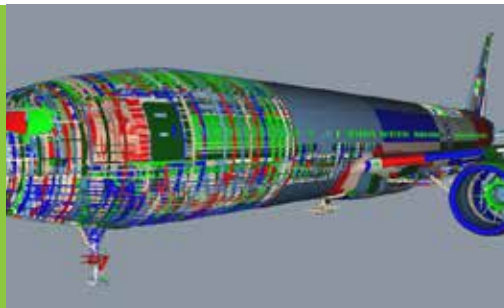


Abb. 2: Boeing 777 (Quelle: IC.IDO)



Abb.4: Audimax



Abb. 5: Zugversuch